

SPEAKER · KEYNOTES · WORKSHOPS · PANEL TALKS

Steffen Wetzel

Ihr Experte für digitalen B2B-Vertrieb

TOP 5

LINKEDIN EXPERTE DACH

600+

BETREUTE ACCOUNTS

100+

KEYNOTES & WORKSHOPS

5+

EIGENE UNTERNEHMEN



Der digitale Vertriebs-Ingenieur

Steffen Wetzel ist Multi-Unternehmer, Autor von vier Fachbüchern und einer der führenden Experten für digitale Kundengewinnung im DACH-Raum. Als Gründer der LeadIn Sales GmbH hat er über 600 LinkedIn-Accounts betreut und Unternehmen wie SAP, Funke Mediengruppe und Welser Steel bei der digitalen Transformation ihres Vertriebs begleitet.

„Mein Ziel ist es, komplexe digitale Strategien so aufzubereiten, dass jeder Teilnehmer sofort in die Umsetzung kommt.“

Mit seinem ingenieurwissenschaftlichen Hintergrund verbindet Steffen analytisches Denken mit kreativen Vertriebsstrategien. Seine Vorträge zeichnen sich durch Praxisnähe, Datenbasiertheit und sofort umsetzbare Handlungsempfehlungen aus.

Als gefragter Keynote-Speaker und Workshop-Leiter hat Steffen bereits auf über 100 Bühnen gestanden – vom Digital FutureCongress über Unternehmertreffen bis hin zu exklusiven Inhouse-Workshops bei DAX-Konzernen und Mittelständlern. Seine Themen reichen von LinkedIn Social Selling über Corporate Influencing bis hin zur kompletten digitalen Vertriebstransformation.

Steffen ist Gründer und Geschäftsführer mehrerer Unternehmen, darunter die LeadIn Sales GmbH, LeadIn Experts, Funnel Profi und die Corporate Influencing Plattform. Sein Ansatz: Bewährte Strategien aus der Praxis, die sofort messbare Ergebnisse liefern.

- ✓ TOP 5 LinkedIn Experte DACH
- ✓ 600+ betreute Accounts
- ✓ Multi-Unternehmer & Gründer
- ✓ 4 Fachbücher veröffentlicht
- ✓ 10+ Jahre Online Marketing
- ✓ 5.00/5.00 ProvenExpert

Keynotes & Workshops

01

Winning Customers Online

Digitale Kundengewinnung im B2B

Wie Unternehmen im digitalen Zeitalter systematisch neue Kunden gewinnen – von der Strategie bis zur Umsetzung. Praxisnah, datenbasiert und sofort umsetzbar.

KEYNOTE

WORKSHOP



02

Corporate Influencing mit Sales-Fokus

Mitarbeiter als Umsatztreiber

Wie Unternehmen ihre Mitarbeiter zu authentischen Markenbotschaftern auf LinkedIn machen – und damit nicht nur Reichweite, sondern echte Leads und Umsatz generieren.

KEYNOTE

WORKSHOP

PANEL



03

LinkedIn Social Selling

B2B-Vertrieb über LinkedIn

Die bewährten Strategien und Taktiken, mit denen B2B-Unternehmen LinkedIn als primären Vertriebskanal nutzen und hochkarätige Entscheider erreichen.

KEYNOTE

WORKSHOP



Impulse für Ihren Vertrieb

04

Personal Branding für Führungskräfte

Vom Experten zur Marke

Wie Unternehmer und Führungskräfte eine starke Personal Brand aufbauen, die Vertrauen schafft, Türen öffnet und den Vertrieb nachhaltig unterstützt.

KEYNOTE

PANEL



05

Digitaler Vertrieb, neu gedacht

Die Zukunft des B2B-Vertriebs

Warum klassischer Vertrieb an seine Grenzen stößt und wie Unternehmen mit modernen digitalen Strategien ihren Vertrieb zukunftsfähig aufstellen.

KEYNOTE

PANEL



06

Von 0 auf LinkedIn-Marktführer

Skalierung für KMU

Der Praxisbericht: Wie die LeadIn Sales GmbH mit über 600 betreuten Accounts zum Marktführer wurde – und was andere Unternehmen daraus lernen können.

KEYNOTE

WORKSHOP



IMPRESSIONEN

Auf der Bühne

let's talk about...
Keynotes · Workshops · Panel Talks · Events



Vertrauen durch Ergebnisse

600+

BETREUTE ACCOUNTS

100+

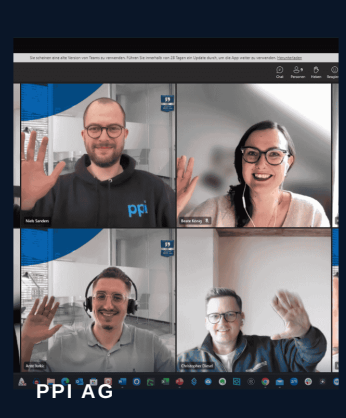
KEYNOTES &
WORKSHOPS

5.00

PROVENEXPERT SCORE

228

BEWERTUNGEN



BEKANT AUS & GEBUCHT VON

SAP

STEAG

Funke Medien

Welser Steel

Digital FutureCongress



Was Kunden & Partner sagen

“

Steffen Wetzel verspricht nie zu viel und liefert immer mehr ab als er verspricht, das macht ihn zu einer der wenigen löblichen Ausnahmen in dieser Branche.

Simon Hofer

CEO SWISS Academy SACT AG

“

Steffen ist auf dem Fachgebiet der Online Kundengewinnung 100%ig up to date. Sehr angenehm und zuverlässig.

Ranjit Giri

Regional Head of Recruiting, SAP

“

Auf Basis seines technischen Studiums und den Vertriebserfahrungen schafft es Steffen immer wieder mich zum Nachdenken zu bringen.

Dennis Braun

Director Digital Sales, STEAG Energy

“

Steffen versteht es, komplexe Themen auf den Punkt zu bringen. Seine Workshops liefern sofort umsetzbare Ergebnisse.

Workshop-Teilnehmer

Funke Mediengruppe

“

Steffen ist ein absoluter Profi. Er weiß genau, wie man LinkedIn für den B2B-Vertrieb nutzt und bringt das mit Leidenschaft rüber.

Martin Limbeck

Unternehmer & Bestsellerautor

“

Wir konnten unsere LinkedIn-Präsenz dank Steffen komplett transformieren. Innerhalb von 3 Monaten messbare Ergebnisse.

Tristan K.

Head of Export, Industrieunternehmen

“

Die Kombination aus technischem Verständnis und Vertriebsexpertise macht Steffen zu einem der besten Speaker im B2B.

Event-Veranstalter

Digital FutureCongress

5.00 ★★★★★

228 Bewertungen auf ProvenExpert · „Ausgezeichnet“

JETZT BUCHEN

Bringen Sie Ihren Vertrieb auf die nächste Stufe.

Ob Keynote, Workshop oder Panel Talk – Steffen Wetzel liefert maßgeschneiderte Impulse für Ihr Event. Kontaktieren Sie uns für ein unverbindliches Gespräch.

ANFRAGE SENDEN

E-MAIL

[kontakt@
steffenwetzels.com](mailto:kontakt@steffenwetzels.com)

WEB

[www.steffen
wetzels.com](http://www.steffenwetzels.com)

LINKEDIN

[linkedin.com/in/
steffenwetzels](https://www.linkedin.com/in/steffenwetzels)

5.00



228 Bewertungen auf
ProvenExpert

STEFFEN WETZEL · SPEAKER · VERTRIEBS-INGENIEUR · UNTERNEHMER